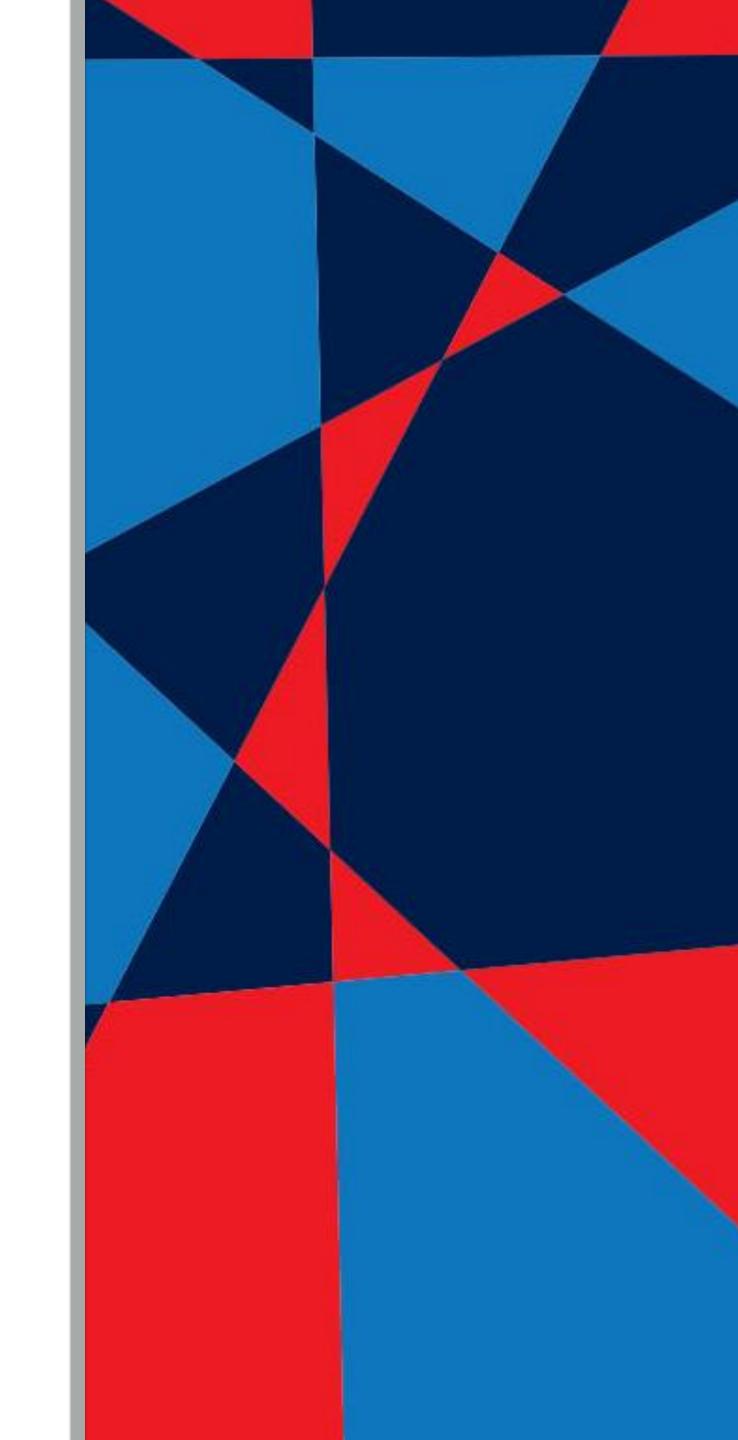
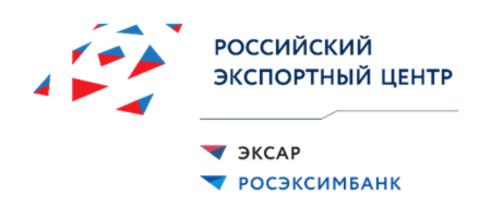


Существующие инструменты поддержки АО «Российский экспортный центр» в целях поддержки экспорта продукции сельскохозяйственного машиностроения







Финансовая поддержка российского несырьевого экспорта:

- Финансирование расходов по экспортному контракту
- Финансирование текущих расходов по экспортным поставкам
- Финансирование коммерческого кредита экспортера
- Финансирование торгового оборота с иностранными покупателями
- Прямой кредит иностранному покупателю
- Финансирование через подтвержденный аккредитив
- Кредит банку иностранного покупателя



Нефинансовая поддержка экспорта:

- Консультирование / сопровождение по зарубежным рынкам,
- Анализ и оформление экспортного проекта,
- Поддержка продвижения продукции, поиск партнеров и покупателей:
- Консультирование и сопровождение по юридическим вопросам,
- Консультирование / сопровождение по порядку прохождения отдельных экспортных процедур,
- Консультирование по налогами и отчетности
- Выставочная деятельность

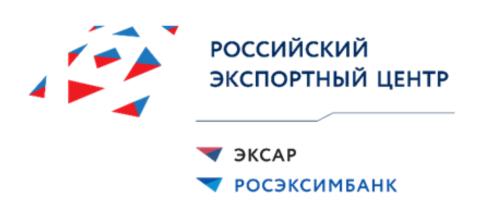


Для экспортеров:

- Страхование кредита поставщика
- Страхование краткосрочной дебиторской задолженности
- Страхование инвестиций

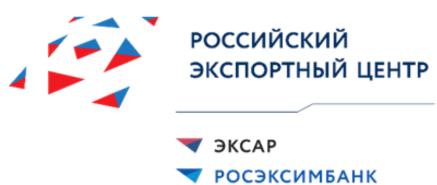
Для банков:

- Страхование кредита покупателю
- Страхование подтвержденного аккредитива
- Страхование экспортного факторинга
- Страхование кредита на пополнение оборотных средств



ФАКТОРЫ ВЛИЯЮЩИЕ НА ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ЗАТРАТ НА ОЦЕНКУ СООТВЕТСТВИЯ

- 1. Разработка и утверждение новых стандартов, регламентов, Директив (каждые 3-5 лет)
- 2. Окончание срока сертификата
- 3. Выпуск новой продукции
- 4. Выход на новые рынки
- 5. Отраслевые требования к наличию СМК, наличие СМК неотъемлемая часть схемы сертификации
- 6. Ежегодный, периодичный инспекционный контроль в рамках трехлетнего цикла сертификации
- 7. Организация испытаний в зарубежных испытательных лабораториях (по некоторым товарным позициям)



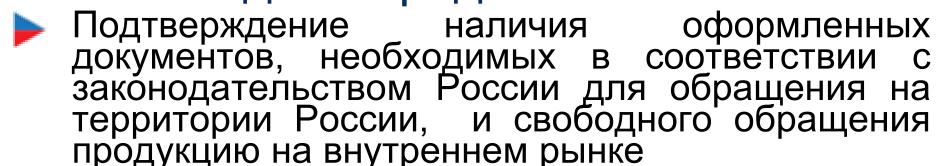
ВИДЫ ПОДДЕРЖКИ, ОКАЗЫВАЕМЫЕ НАПРАВЛЕНИЕМ ПО МЕЖДУНАРОДНОЙ АДАПТАЦИИ ЭКСПОРТНЫХ ТОВАРОВ

1. Информационно-консультационная поддержка

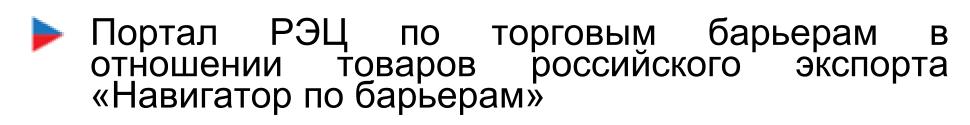


- Предоставление аналитической информации
- Предоставление информации экспортеру об обязательных требованиях на внешних рынках к продукции и процедурах ее оценки соответствия
- Предоставление информации экспортеру об организациях, которые выдают необходимые документы об оценке соответствия
- Предоставление информации о нормативных правовых актах, устанавливающих обязательные требования, и помощь в их получении

3. Оформление сертификата свободной продажи



4. Предоставление онлайн услуги



2. Содействие в проведении испытаний и аудита



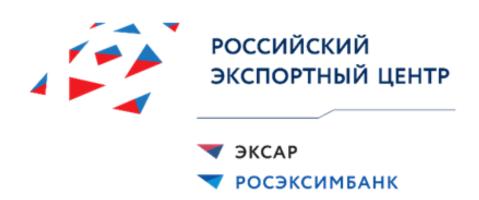
- Содействие экспортеру по оформлению заявки и комплекта документов для подачи в орган по оценке соответствия
- Содействие экспортеру в проведении испытаний продукции
- Содействие экспортеру в проведении аудита в организации
- Содействие экспортеру в оформлении технического файла
- Содействие экспортеру в выборе органа по оценке соответствия

5. Взаимодействие с регуляторами по механизмам и инструментам поддержки экспортеров



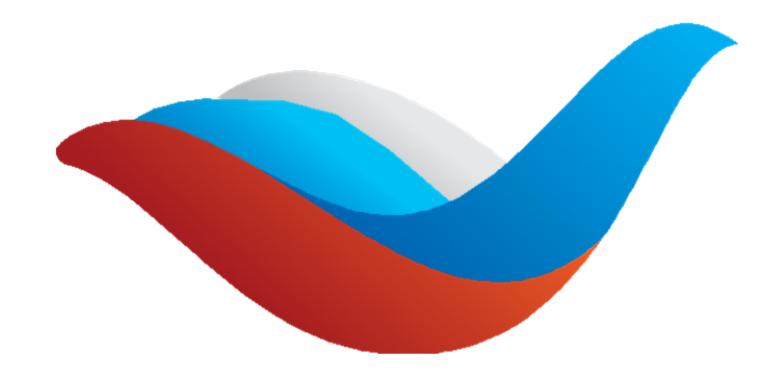
- Росстандарт
- Минпромторг РФ
- Минсельхоз РФ
- Минэкономразвития России
- Роспотребнадзор
- Евразийская экономическая комиссия





ОБ ЭКСПОРТНОМ БРЕНДЕ СТРАНЫ

Экспортный бренд страны подтверждает, что компания, товар или услуга произведены и зарегистрированы на территории Российской Федерации

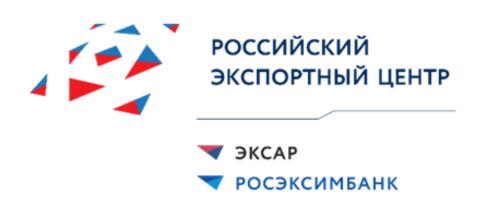


MADE IN RUSSIA

СОВРЕМЕННЫЙ ИМИДЖ РОССИЙСКОГО НЕСЫРЬЕВОГО ЭКСПОРТА

ЦЕЛИ

- 1. **Повысить узнаваемость** российских брендов и продукции за рубежом
- 2. **Увеличить спрос** на экспортную продукцию российских производителей
- **3. Повысить информированность** зарубежных потребителей о российских товарах/услугах
- **4. Добиться лояльности и интереса** зарубежных потребителей к продуктам российского производства
- 5. Войти в конкурентоспособный сегмент международных брендов
- 6. Развить партнёрскую сеть ритейлеров для маркированной экспортной продукции



ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ОТ 17.12.2016 № 1388



ПРАВИТЕЛЬСТВО РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ПОСТАНОВЛЕНИЕ

от 17 декабря 2016 г. № 1388

москва

О предоставлении субсидий из федерального бюджета производителям высокотехнологичной продукции на компенсацию части затрат, связанных с сертификацией продукции на внешних рынках при реализации инвестиционных проектов

Правительство Российской Федерации постановляет:

1. Утвердить прилагаемые:

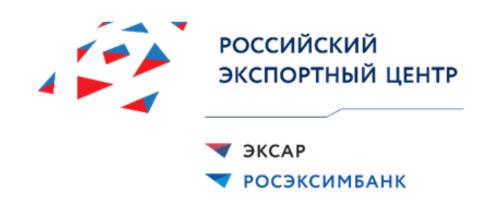
Правила предоставления субсидий из федерального бюджета производителям высокотехнологичной продукции на компенсацию части затрат, связанных с сертификацией продукции на внешних рынках при реализации инвестиционных проектов;

Положение об осуществлении акционерным обществом "Российский экспортный центр" функций агента Правительства Российской Федерации по вопросу о предоставлении субсидий из федерального бюджета производителям высокотехнологичной продукции на компенсацию части затрат, связанных с сертификацией продукции на внешних рынках при реализации инвестиционных проектов.

2. Согласиться с предложением Министерства промышленности и торговли Российской Федерации и акционерного общества "Российский экспортный центр" об осуществлении указанным акционерным обществом в соответствии с частью 16 статьи 3¹ Федерального закона "О банке развития" функции агента Правительства Российской Федерации по вопросу предоставления субсидий из федерального бюджета производителям высокотехнологичной продукции на компенсацию части затрат, связанных с сертификацией продукции на внешних рынках

Утверждает:

- Правила предоставления субсидий из федерального бюджета производителям высокотехнологичной продукции на компенсацию части затрат, связанных с сертификацией продукции на внешних рынках при реализации инвестиционных проектов (далее Правила);
- Реречень кодов высокотехнологичной продукции в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза, в отношении которой осуществляется компенсация части затрат производителей, связанных с сертификацией продукции на внешних рынках при реализации инвестиционных проектов (Приложение 1 к Правилам);
- Положение об осуществлении АО «РЭЦ» функций агента Правительства Российской Федерации по вопросу о предоставлении субсидий из федерального бюджета производителям высокотехнологичной продукции на компенсацию части затрат, связанных с сертификацией продукции на внешних рынках при реализации инвестиционных проектов.



ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ



Производители высокотехнологичной продукции, являющиеся **юридическими лицами**, зарегистрированное на территории Российской Федерации

производящее высокотехнологичную продукцию (приложение 1 к Правилам) и являющиеся владельцами прав на конструкторскую и (или) техническую документацию на производимую высокотехнологичную продукцию или обладающие правом ее использования на основании лицензионного договора или на ином законном основании

либо

российские аффилированные лица, указанных производителей высокотехнологичной продукции, признанные таковыми в соответствии с законодательством Российской Федерации

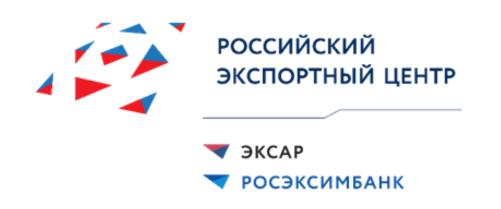
ЗАТРАТЫ

на оценку соответствия и омологацию, понесенные непосредственно организацией в течение года, в котором предоставляется субсидия, и предшествующего года

В этом году – за 2016 и 2017 годы

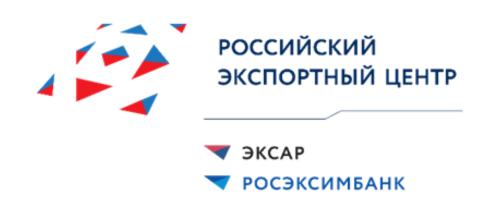
ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ

комплекс взаимосвязанных мероприятий и процессов по созданию и производству высокотехнологичной продукции по приоритетным направлениям модернизации российской экономики с организацией серийного выпуска высокотехнологичной продукции в соответствии с бизнес-планом, включающим среднесрочные расчетные показатели объемов производства и поставок высокотехнологичной продукции



СУБСИДИЯ НА МЕЖДУНАРОДНУЮ СЕРТИФИКАЦИЮ

TUN 3ATPAT	компенсация затрат
Комплекс работ (мероприятий), осуществляемых в целях оценка соответствия высокотехнологичной продукции обязательным требованиям, предъявляемым на внешних рынках, включающий подготовку (разработку, доработку, перевод) технической документации на высокотехнологичную продукцию, транспортировку, хранение, испытания и утилизацию испытательных образцов	90 %
Оценка соответствия систем менеджмента организаций требованиям международных стандартов, необходимая для оценки соответствия высокотехнологичной продукции обязательным требованиям внешних рынков	90 %
Проведение в целях омологации НИР и ОКР для обеспечения соответствия высокотехнологичной продукции обязательным требованиям, предъявляемым на внешних рынках, превышающим обязательные требования законодательства Российской Федерации и технических регламентов Евразийского экономического союза, завершающихся созданием новых модификаций (образцов) высокотехнологичной продукции, с их последующей доводкой для испытаний, за исключением доводки образца до соответствия требованиям конструкторской и технологической документации	50 % Предельный размер субсидии для одной организации на возмещение затрат по омологации не может превышать 1/10 от размера бюджетных ассигнований, предусмотренных на соответствующий финансовый год



КОМПЕНСАЦИЯ ЗАТРАТ ЭКСПОРТЕРОВ НА СЕРТИФИКАЦИЮ

Согласно Правилам компенсации подлежат:

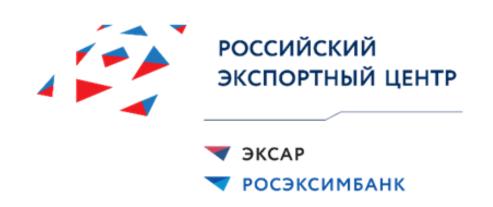
- рактически произведенные затраты в 2016 2017 годах на оценку соответствия и омологацию;
- **>** затраты на испытания, проведенные в российских испытательных лабораториях, в случае если экспортные поставки осуществляются в государства члены Евразийского экономического союза;
- > затраты на оценку соответствия систем менеджмента организаций, если такие требования содержаться в договорах с покупателями или являются обязательной частью международных тендеров.

Показатели результативности предоставления субсидии:

осуществление организацией поставки высокотехнологичной продукции в соответствии с заключенным контрактом, соответствующим требованиям соглашения, на сумму, превышающую сумму запрашиваемой субсидии не менее чем в 10 раз

либо

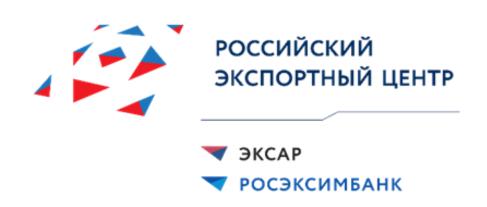
исполнение организацией обязательства поставки высокотехнологичной продукции в течение 3 лет с даты получения субсидии в соответствии с заключенным контрактом, соответствующим требованиям соглашения, на сумму, превышающую сумму запрашиваемой субсидии не менее чем в 10 раз



УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ СУБСИДИИ (ОБЩИЕ)

При соблюдении организацией следующих условий:

- рганизация является юридическим лицом, зарегистрированным на территории Российской Федерации;
- на 1-е число месяца, предшествующего месяцу, в котором планируется заключение соглашение о предоставлении субсидии, организация не является российским юридическим лицом, в уставном (складочном) капитале которого доля участия иностранных юридических лиц, местом регистрации которых является государство или территория, включенные в утверждаемый Министерством финансов Российской Федерации перечень государств и территорий, предоставляющих льготный налоговый режим налогообложения и (или) не предусматривающих раскрытия и предоставления информации при проведении финансовых операций (офшорные зоны) в отношении таких юридических лиц, в совокупности превышает 50 процентов;
- на 1-е число месяца, предшествующего месяцу, в котором планируется заключение соглашение о предоставлении субсидии, у организации отсутствует просроченная задолженность по возврату в федеральный бюджет субсидий, бюджетных инвестиций, предоставленных в том числе в соответствии с иными правовыми актами, и иная просроченная задолженность перед федеральным бюджетом;
- на 1-е число месяца, предшествующего месяцу, в котором планируется заключение соглашение о предоставлении субсидии, у организации отсутствует задолженность по уплате налогов, сборов и других обязательных платежей в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации и внебюджетные фонды, срок исполнения по которым наступил в соответствии с законодательством Российской Федерации;
- на 1-е число месяца, предшествующего месяцу, в котором планируется заключение соглашение о предоставлении субсидии, организация не находится в стадии реорганизации, банкротства, ликвидации и не имеет ограничений на осуществление хозяйственной деятельности;
- на 1-е число месяца, предшествующего месяцу, в котором планируется заключение соглашение о предоставлении субсидии, организация не получала субсидии из бюджетов бюджетной системы Российской Федерации на возмещение одних и тех же затрат на цели, указанные в пункте 1 настоящих Правил, в соответствии с нормативными правовыми актами Российской Федерации, в том числе Правилами;
- осуществление организацией поставки высокотехнологичной продукции в соответствии с заключенным контрактом, соответствующим требованиям соглашения, на сумму, превышающую сумму запрашиваемой субсидии не менее чем в 10 раз либо исполнение организацией обязательства поставки высокотехнологичной продукции в течение 3 лет с даты получения субсидии в соответствии с заключенным контрактом, соответствующим требованиям соглашения, на сумму, превышающую сумму запрашиваемой субсидии не менее чем в 10 раз;



УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ СУБСИДИИ (ОЦЕНКА СООТВЕТСТВИЯ)

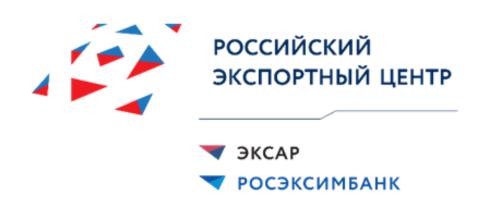
В дополнение к общим условиям + соблюдении организацией следующих условий:

- затраты понесены на получение необходимых документов об оценке соответствия для выпуска высокотехнологичной продукции в обращение;
- контракты (договора) на выполнение работ, услуг, связанных с оценкой соответствия, заключенных с аккредитованными (нотифицированными) испытательными лабораториями и (или) сертифицирующими организациями, осуществляющими выдачу документов об оценке соответствия на высокотехнологичную продукцию, а также с логистической компанией в случае транспортировки испытательных образцов;

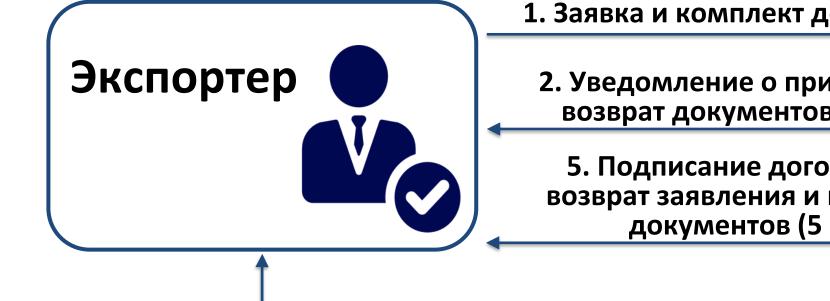
УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ СУБСИДИИ (ОМОЛОГАЦИЯ)

В дополнение к общим условиям + соблюдении организацией следующих условий:

- результатом проведения омологации являются созданные <u>новые модификации (образцы)</u> высокотехнологичной продукции, соответствующие обязательным требованиям, предъявляемым на внешних рынках, отличным (превышающим) от обязательных требований законодательства Российской Федерации и технических регламентов Евразийского экономического союза;
- ▶ организация осуществляет НИР и ОКР своими силами на базе расположенного на территории Российской Федерации собственного научно-технического центра, располагающего принадлежащим организации на праве собственности или ином законном основании оборудованием, необходимым для осуществления НИР и ОКР, и (или) с привлечением иных организаций, расположенных и зарегистрированных на территории Российской Федерации, осуществляющих НИР и ОКР с использованием принадлежащего им на праве собственности или ином законном основании оборудования, необходимого для осуществления НИР и ОКР



ПОРЯДОК ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ СУБСИДИЙ



1. Заявка и комплект документов

- 2. Уведомление о принятии или возврат документов (14 к.д.)
- 5. Подписание договора или возврат заявления и комплекта документов (5 к.д.)

РЭЦ - агент Правительства Российской Федерации



3. Направление Заключения по заявке (не позднее 15 ноября 2016 г.)

4. Уведомление о возможности/невозможности заключения договора (12 к.д.)

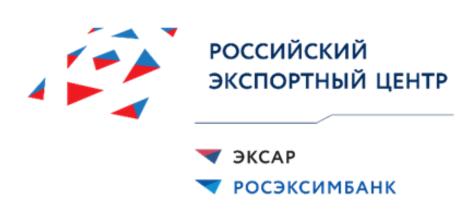
6. Направление договора (5 к.д.)



Взаимодействие между МПТ и РЭЦ осуществляется на основании агентского договора

8. Перечисление субсидии (не позднее 10 р.д. после принятия решения)

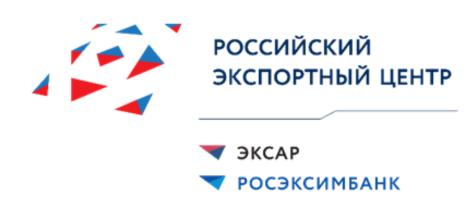
7. Подписание договора, представленного РЭЦ (3 к.д.)



ПЕРЕЧЕНЬ ДОКУМЕНТОВ, ПРЕДСТАВЛЯЕМЫХ В АО «РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР» В ЦЕЛЯХ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА НА ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ СУБСИДИИ

ОБЩИЕ ДОКУМЕНТЫ

- а) заявление о заключении соглашения и предоставлении субсидии (в свободной форме);
- б) выписка из единого государственного реестра юридических лиц, заверенная в установленном порядке (при непредставлении указанной выписки организацией Минпромторг России запрашивает ее самостоятельно);
- в) справка, подписанная руководителем организации (иным уполномоченным лицом), подтверждающая соответствие организации на 1-е число месяца, предшествующего месяцу, в котором планируется заключение соглашения, условиям, указанным в подпунктах "а", "б", "г" и "д" пункта 5 Правил;
- г) заключенный контракт на поставку высокотехнологичной продукции, соответствующий положениям соглашения, и документы, подтверждающие поставку высокотехнологичной продукции по указанному контракту в течение года, в котором предоставляется субсидия, на сумму, превышающую сумму запрашиваемой субсидии не менее чем в 10 раз, либо обязательство организации о подписании такого контракта и об осуществлении поставки высокотехнологичной продукции в течение 3 лет с даты заключения соглашения на сумму, превышающую сумму запрашиваемой субсидии не менее чем в 10 раз;
- д) справка налогового органа, подтверждающая отсутствие на 1-е число месяца, предшествующего месяцу, в котором планируется заключение соглашения, у организации задолженности по уплате налогов, сборов и других обязательных платежей в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации и внебюджетные фонды, срок исполнения по которым наступил в соответствии с законодательством Российской Федерации, заверенная в установленном порядке;
- е) сведения о российских аффилированных лицах организации, осуществляющих поставки высокотехнологичной продукции по контрактам с организациями;
- ж) справка, заверенная руководителем и главным бухгалтером организации, с указанием банковских реквизитов расчетных счетов, на которые в случае принятия положительного решения перечисляется субсидия;
- з) заверенные руководителем и главным бухгалтером организации документы, подтверждающие фактически понесенные в предшествующем и текущем финансовом году затраты, включая платежные документы и (или) акты выполненных работ, соответствующие целям предоставления субсидии, предусмотренным пунктом 3 настоящих Правил и соглашением;
- и) расчет субсидии, который приведен в приложении № 2;
- к) оригиналы документов и (или) нотариально заверенные копии документов, подтверждающих соответствие российских аффилированных лиц организации условиям, предусмотренным пунктом 5 настоящих Правил, предусмотренных подпунктами "г" и "д" настоящего пункта, в случае если в расчет размера субсидий включаются затраты, понесенные российскими аффилированными лицами организации;
- л) бизнес-план инвестиционного проекта, включающий среднесрочные расчетные показатели объемов производства, и план-график, содержащий информацию о сроках и об объемах поставок высокотехнологичной продукции, заверенные печатью (при наличии) и подписанные руководителем организации;
- м) документы, подтверждающие право владения организации конструкторской и (или) технической документацией на производимую высокотехнологичную продукцию или подтверждающие право пользования указанной документацией.



ПЕРЕЧЕНЬ ДОКУМЕНТОВ, ПРЕДСТАВЛЯЕМЫХ В АО «РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР» В ЦЕЛЯХ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА НА ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ СУБСИДИИ

ОЦЕНКА СООТВЕТСТВИЯ

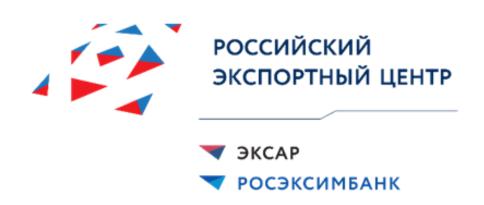
Дополнительно к документам, указанным на предыдущем слайде

- а) справку, заверенную руководителем организации, подтверждающую, что заявленные организацией затраты понесены на получение необходимых документов об оценке соответствия для выпуска высокотехнологичной продукции в обращение;
- б) копии контрактов (договоров) на выполнение работ, услуг, связанных с оценкой соответствия, заключенных с аккредитованными (нотифицированными) испытательными лабораториями и (или) сертифицирующими организациями, осуществляющими выдачу документов об оценке соответствия на высокотехнологичную продукцию, поставляемую организацией в соответствии с положениями, предусмотренными подпунктом "г" пункта 9 настоящих Правил, а также с логистической компанией в случае транспортировки испытательных образцов, а в случае если контракты (договоры) выполнены на иностранных языках, то такие копии с письменным переводом на русский язык, выполненным учреждением, оказывающим услуги по специализированному переводу нормативной технической документации, заверенным в установленном порядке, а также копии платежных поручений и выписок из расчетных счетов, подтверждающих произведенные затраты, заверенные руководителем и главным бухгалтером организации и банком на дату подачи заявления;
- в) договоры, акты выполненных работ по подготовке и переводу технической документации и копии документов, подтверждающих оплату, заверенные руководителем и главным бухгалтером организации;
- г) товарно-транспортные накладные, договоры и счета-фактуры, подтверждающие затраты на доставку, хранение, утилизацию образца высокотехнологичной продукции, оформление таможенных документов, а также затраты на конструкторские изменения на месте испытаний, заверенные руководителем и главным бухгалтером организации;
- д) копии выданных российскими (иностранными) аккредитованными испытательными лабораториями (центрами), сертифицирующими организациями документов, подтверждающих успешную адаптацию высокотехнологичной продукции на внешних рынках, а в случае если такие документы выполнены на иностранных языках, то копии указанных документов с письменным переводом на русский язык, выполненным учреждением, оказывающим услуги по специализированному переводу нормативной технической документации, заверенным в установленном порядке. Указанные документы представляются в случае их наличия.

ОМОЛОГАЦИЯ

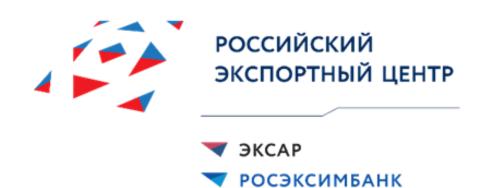
Дополнительно к документам, указанным на предыдущем слайде

- а) справку, заверенную руководителем организации, подтверждающую, что результатом проведения омологации являются созданные новые модификации (образцы) высокотехнологичной продукции, соответствующие обязательным требованиям, предъявляемым на внешних рынках, отличным (превышающим) от обязательных требований законодательства Российской Федерации и технических регламентов Евразийского экономического союза;
- б) документы, подтверждающие проведение омологации;
- в) план (приказ организации о проведении) научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, в который включена соответствующая работа, включая комплекс работ (мероприятий) для обеспечения соответствия высокотехнологичной продукции обязательным техническим требованиям, предъявляемым на внешних рынках или заказчиком;
- г) распоряжение (приказ) о назначении сотрудников для выполнения конкретных научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ;
- д) отчетный документ (акт выполненных работ) по каждому этапу работ, заверенный руководителем организации и руководителями подразделений, участвующих в проведении научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ;
- е) договор о проведении научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ с исполнителем в случае проведения работ сторонней организацией;
- ж) акт выполненных работ от сторонних контрагентов (соисполнителей) в случае проведения работ сторонней организацией;
- з) отчет о затратах по каждому этапу работ, заверенный руководителем и главным бухгалтером организации;
- и) документальное подтверждение, что в целях омологации организация осуществляет научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы своими силами на базе расположенного на территории Российской Федерации собственного научно-технического центра, располагающего принадлежащим организации на праве собственности или ином законном основании оборудованием, необходимым для осуществления научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, и (или) с привлечением иных организаций, расположенных и зарегистрированных на территории Российской Федерации, осуществляющих научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы с использованием принадлежащего им на праве собственности или ином законном основании оборудования, необходимого для осуществления научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ.



НАИБОЛЕЕ ЧАСТО СОВЕРШАЕМЫЕ ОШИБКИ ПРИ ПОДГОТОВКЕ ЗАЯВЛЕНИЯ И КОМПЛЕКТА ДОКУМЕНТОВ

- ✓ Справка, подписанная руководителем организации, подтверждающая соответствие организации условиям, указанным в подпунктах «а», «б», «г» и «д» пункта 5 Правил предоставляется не на 1-ое число месяца, предшествующего месяцу, в котором планируется заключение соглашения;
- ✓ Справка налогового органа, подтверждающая отсутствие у организации задолженности по уплате налогов, сборов и других обязательных платежей в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации и внебюджетные фонды, срок исполнения по которым наступил в соответствии с законодательством Российской Федерации, заверенная в установленном порядке, предоставляется не на 1-е число месяца, предшествующего месяцу, в котором планируется заключение соглашения;
- ✓ Документы, подтверждающие фактически понесенные в предшествующем и текущем финансовом году затраты, включая платежные документы и (или) акты выполненных работ, соответствующие целям предоставления субсидии, предусмотренным пунктом 3 настоящих Правил и соглашением не заверяются либо руководителем либо главным бухгалтером организации;
- √ Бизнес-план инвестиционного проекта, <u>не включает либо</u> среднесрочные расчетные показатели объемов производства, <u>либо</u> план-график, содержащий информацию о сроках и об объемах поставок высокотехнологичной продукции;
- ✓ Договора о проведении работ по оценке соответствия <u>заключены не напрямую с аккредитованными (нотифицированными)</u> испытательными лабораториями и (или) сертифицирующими организациями, осуществляющими выдачу документов об оценке соответствия на высокотехнологичную продукцию;
- ✓ Договора и полученные документы об оценке соответствия <u>предоставляют без необходимого перевода</u> с иностранного языка на русский язык;
- ✓ При расчете субсидии на компенсацию части затрат, осуществленных в иностранной валюте, размер субсидии рассчитывается не по установленному Центральным банком Российской Федерации курсу рубля по отношению к соответствующей иностранной валюте, на дату осуществления оплаты указанных затрат в соответствии с платежным поручением





КАК ФИНАНСИРУЮТСЯ ЗАТРАТЫ НА ПРОДВИЖЕНИЕ ПРОДУКЦИИ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ

Финансированию подлежат затраты:

- на организацию аренды выставочных площадей, застройке стендов и созданию временной выставочной инфраструктуры (конструкций);
- на организацию доставки (погрузке, транспортировке, выгрузке и иным сопутствующим услугам (работам) образцов продукции до места проведения зарубежных конгрессно-выставочных мероприятий, включая их обратную доставку в место отправления);
- на организацию подготовки и проведение специальных мероприятий по продвижению продукции и услуг на внешние рынки (роуд-шоу, биржи контактов, маркетинговые исследования, подготовка и распространение рекламных и раздаточных материалов, привлечение потенциальных покупателей российской продукции, переводчиков).

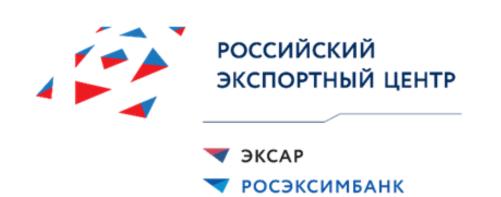
объем субсидий:



Для всех организаций



Для субъектов МСП

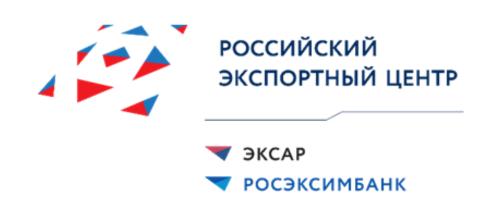




ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ОТ 26 АПРЕЛЯ 2017 ГОДА №496

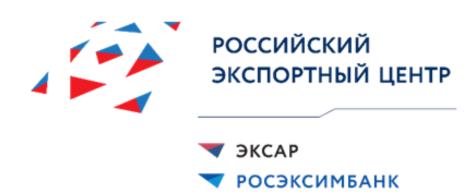
Утверждает:

- Равила предоставления субсидий из федерального бюджета российским организациям, в том числе организациям автомобилестроения, сельскохозяйственного машиностроения, транспортного машиностроения, энергетического машиностроения, на компенсацию части затрат на транспортировку продукции;
- ▶ Положение об осуществлении акционерным обществом «Российский экспортный центр» функций агента Правительства Российской Федерации по вопросу о предоставлении субсидий из федерального бюджета российским организациям, в том числе организациям автомобилестроения, сельскохозяйственного машиностроения, транспортного машиностроения, энергетического машиностроения, на компенсацию части затрат на транспортировку продукции.



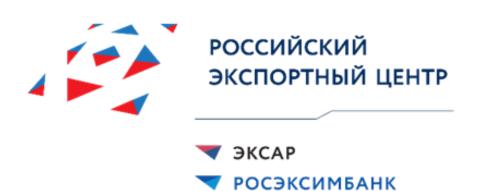
ОБЪЕМ СУБСИДИИ

Условие	Оплата фактических затрат	Лимит
В случае наличия у организации подтверждения производства промышленной продукции на территории Российской Федерации либо специального инвестиционного контракта, а до 31 декабря 2017 года - при наличии сертификата о происхождении товара формы СТ-1, выданного Торгово-промышленной палатой Российской Федерации, за исключением продукции сельскохозяйственного машиностроения	80%	Не более предельных значений затрат на перевозку
Наличие сертификата о происхождении товара формы СТ- 1, выданного ТПП РФ, за исключением продукции сельскохозяйственного машиностроения (с 2018 года)	60%	продукции*
В иных случаях	20%	



ПРЕДЕЛЬНЫЕ ЗНАЧЕНИЯ ЗАТРАТ НА ПЕРЕВОЗКУ ПРОДУКЦИИ

	-
Вид транспортировки	Лимит затрат на перевозку
Лимит затрат на перевозку единицы продукции железнодорожным транспортом	800 руб за вагоно/километр
Лимит затрат на перевозку одного 40-футового контейнера водным транспортом	300 000
Лимит затрат на перевозку одного 20-футового контейнера водным транспортом	160 000
Лимит затрат на перевозку единицы продукции водным транспортом	для организаций автомобилестроения не более 450 000; для сельхозмашиностроения не более 1 000 000; для транспортного машиностроения не более 1 200 000 (в отношении локомотивов допускается не более 3 000 000); для энергетического машиностроения не более 3 000 000; для прочих отраслей не более 100 000
Лимит затрат на перевозку единицы продукции водным транспортом при расчете за кубический метр	12 000
Лимит затрат на перевозку единицы продукции автотранспортом в рублях	для организаций автомобилестроения не более 100; для сельхозмашиностроения не более 210 (не более 4-х единиц автотранспорта на единицу продукции); для транспортного машиностроения не более 1 000 (не более 7-и единиц автотранспорта на единицу продукции); для энергетического машиностроения не более 1 200 (не более 7-и единиц автотранспорта на единицу продукции); для прочих отраслей не более 70
Лимит затрат на доставку единицы продукции самоходом в рублях за 1 км пробега	45

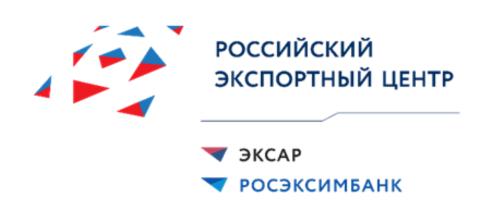




ПОСТАНОВЛЕНИЕ ПРАВИТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ от 15.12.2016 №1368

Утверждает:

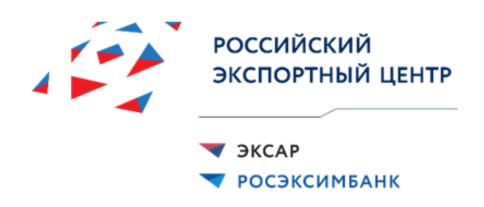
- Правила предоставления субсидий российским производителям на финансирование части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности;
- Порядок осуществления АО «РЭЦ» функций агента Правительства Российской Федерации по вопросу о предоставлении субсидий российским производителям на финансирование части затрат, связанных с регистрацией на внешних рынках объектов интеллектуальной собственности.



НАЗНАЧЕНИЕ СУБСИДИИ

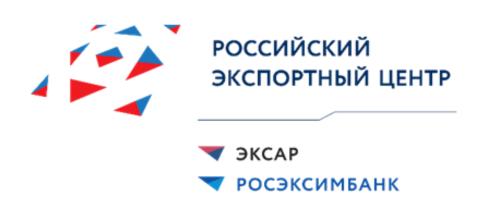
Субсидии предоставляются в целях компенсации фактических затрат, понесенных в текущем финансовом году:

- 1) на подготовку, подачу и делопроизводство по международным заявкам;
- 2) на оплату пошлин, связанных с подачей и рассмотрением международных заявок;
- 3) на подготовку, подачу и делопроизводство по национальным и (или) региональным заявкам в зарубежных странах;
- 4) на оплату пошлин, предусмотренных нормативными правовыми актами зарубежных национальных или региональных патентных ведомств, связанных с рассмотрением заявок, выдачей патентов и поддержанием их в силе в течение первых трех лет;
- 5) на подготовку, подачу и делопроизводство по заявкам на международную регистрацию товарного знака;
- 6) на оплату пошлин, подлежащих уплате для получения международной регистрации товарного знака.



РАЗМЕР КОМПЕНСАЦИЙ

Тип заявки	Оплата пошлин	Оплата услуг по подготовке, подаче и делопроизводству по заявкам
Международная заявка РСТ	100%	70%
Заявка в зарубежное национальное/ региональное патентное ведомство (изобретение, полезная модель, промышленный образец)	100%	70%
Заявка на международную регистрацию товарного знака в соответствии с Мадридским соглашением/протоколом	100%	70%



ПРЕДЕЛЬНЫЕ ЗНАЧЕНИЯ КОМПЕНСАЦИЙ

Тип заявки	Лимит затрат на оплату услуг по подготовке, подаче заявок и делопроизводству
Международная заявка РСТ	50 тыс. руб.
Заявка в зарубежное национальное/ региональное патентное ведомство: 1) США 2) Европейское патентное ведомство (ЕПВ) 3) Япония 4) Китай 5) Республика Корея 6) Другие страны	325 тыс. руб. 525 тыс. руб. 260 тыс. руб. 200 тыс. руб. 200 тыс. руб. 160 тыс. руб.
Заявка на международную регистрацию товарного знака в соответствии с Мадридским соглашением/протоколом	50 тыс. руб.

ФИНАНСОВЫЕ УСЛУГИ: СТРАХОВАНИЕ

АО «ЭКСАР» ЯВЛЯЕТСЯ ПЕРВЫМ ЭКСПОРТНЫМ АГЕНТСТВОМ В ИСТОРИИ РОССИИ И ОСУЩЕСТВЛЯЕТ СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ КРЕДИТОВ ОТ КОММЕРЧЕСКИХ И ПОЛИТИЧЕСКИХ РИСКОВ, РОССИЙСКИХ ИНВЕСТИЦИЙ ЗА РУБЕЖОМ ОТ ПОЛИТИЧЕСКИХ РИСКОВ



Деятельность ЭКСАР выведена из-под закона о страховании и регулируется специальным Постановлением Правительства Российской Федерации № 964 от 22.11.2011 «О порядке осуществления деятельности по страхованию и обеспечению экспортных кредитов и инвестиций от предпринимательских и политических рисков».

ЭКСАР сотрудничает с компаниями разного размера и профиля деятельности, в том числе:

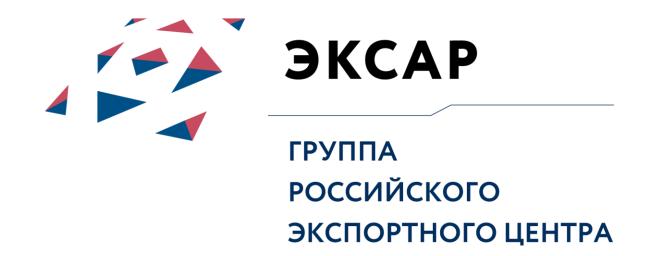
- Российские предприятия-экспортеры (крупные предприятия и корпорации, малые и средние предприятия);
- Российские и иностранные финансовые организации (кредитные организации, факторинговые компании, лизинговые компании и т.д.);
- Экспортные кредитные агентства других стран и частные коммерческие кредитные страховщики.

Год создания: 2011

Уставный капитал: 43,5 млрд рублей

«ЗАКРЫВАЕМ РИСКИ, ОТКРЫВАЕМ РЫНКИ»

В ОТНОШЕНИИ ПРОЕКТОВ, ИМЕЮЩИХ ОБЩЕГОСУДАРСТВЕННОЕ, СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ИЛИ ПРИОРИТЕТНОЕ ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ ЭКОНОМИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ, ОБЕСПЕЧИВАЕТ ИСПОЛНЕНИЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ИНОСТРАННЫМИ КОНТРАГЕНТАМИ ПУТЕМ ВЫДАЧИ НЕЗАВИСИМЫХ ГАРАНТИЙ, ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПОРУЧИТЕЛЬСТВ И ИНЫМИ СПОСОБАМИ



- ЭКСАР не предоставляет страховое покрытие по экспорту сырой нефти, природного газа и угля.
- В отношении проектов, имеющих общегосударственное, стратегическое или приоритетное значение для экономики Российской Федерации, доля страхового покрытия ЭКСАР может быть увеличена до 100%.
- Страховые обязательства ЭКСАР обеспечены государственной гарантией Российской Федерации на сумму 10 млрд долларов США на срок до 31 декабря 2032 года.
- По экспортным проектам ЭКСАР может покрывать до 95% убытков в случае реализации политического риска и до 90% в случае коммерческого риска.

СТРАХОВОЕ ПОКРЫТИЕ ЭКСАР ПРИМЕНЯЕТСЯ ДЛЯ ЗАЩИТЫ:

- Экспортных кредитов от предпринимательских (коммерческих)
 и политических рисков;
- Российских инвестиций за рубежом от политических рисков.

КОММЕРЧЕСКИЕ (ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ) РИСКИ:

- Неплатеж должника или гаранта (банкротство, просрочка платежа);
- Неисполнение иностранным контрагентом обязательств по застрахованной экспортной сделке.

ПОЛИТИЧЕСКИЕ РИСКИ:

- Изменения законодательства или действия властей, препятствующие исполнению обязательств иностранного должника или гаранта по экспортной сделке;
- Отказ государственного должника от исполнения своих обязательств по экспортной сделке;
- Невозможность исполнения или отказ от исполнения государственным должником (гарантом) решения суда, вступившего в законную силу;
 - Запрет на конвертацию или денежные переводы;
- Форс-мажорные обстоятельства (война, народные волнения, стихийные бедствия и т. д.).

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ АГЕНТСТВА:

- Страховая поддержка экспорта товаров и услуг российского происхождения;
- Развитие современной системы финансирования экспорта, обеспеченной страховым покрытием Агентства;

Страховая поддержка российских инвестиций за рубежом;

Поддержка экспортно-ориентированных субъектов МСП;

Поддержка создания экспортно-ориентированных производств на территории РФ.

продукты эксар:

для экспортеров:

- Страхование кредита поставщика;
- Страхование краткосрочной дебиторской задолженности;
 - Страхование лизинга

для инвесторов:

Страхование российских инвестиций за рубежом.

ДЛЯ БАНКОВ:

- Страхование кредита покупателю;
- Страхование подтвержденного аккредитива;
 - Страхование экспортного факторинга;
- Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера;
- Страхование кредитов на создание экспортно-ориентированных производств.

РЕШЕНИЯ ЭКСАР

ДЛЯ ВСЕХ РОССИЙСКИХ ЭКСПОРТЕРОВ, ВКЛЮЧАЯ МСП

Страхование кредита поставщика

Предназначено для защиты российских компаний, а также их дочерних обществ за рубежом от риска неплатежа иностранного покупателя. Страховое покрытие распространяется на поставки, осуществляемые по контракту на условиях отсрочки платежа. Дополнительно может быть застрахован:

- фабрикационный риск;
- риск, связанный с предоставлением иностранному контрагенту обеспечительных платежей (депозитов);
- риск невозврата или утраты товаров/оборудования.

Страхование кредита покупателю

Предназначено для защиты российской или иностранной финансовой организации от риска невозврата кредита (и процентов по нему), предоставленного иностранному заемщику (покупателю или банку покупателя) для оплаты по контракту за товары (услуги или работы), экспортируемые из России.

Страхование краткосрочной дебиторской задолженности (комплексное страхование экспортных кредитов)

Предназначено для защиты российских компаний, а также их дочерних обществ за рубежом от риска неплатежа иностранных покупателей. Страховое покрытие распространяется на регулярные поставки однородных товаров, осуществляемые на условиях отсрочки платежа (длительностью не более 360 дней) постоянным покупателям за рубежом.

Страхование подтвержденного аккредитива

Предназначено для защиты банка (российского или иностранного), подтверждающего аккредитив иностранного банка-эмитента от риска неполучения возмещения по нему.

Страховое покрытие распространяется на аккредитивы (в том числе, с предоставлением финансирования), выставленные для оплаты по контрактам за товары (услуги или работы), экспортируемые из России.

Страхование кредита на пополнение оборотных средств экспортера

Предназначено для защиты российской или иностранной финансовой организации от риска невозврата кредита (и процентов по нему), предоставленного российскому экспортеру на цели исполнения экспортного контракта.

Страхование экспортного факторинга

Предназначено для защиты фактора от риска неплатежа иностранных контрагентов.

Для экспортно-ориентированных МСП разработаны специальные условия рассмотрения запросов в рамках страхования кредита на пополнение оборотных средств экспортера и страхование экспортного факторинга.

Страхование лизинга

Предназначено для защиты лизингодателя от риска возникновения у него убытков в результате неисполнения иностранным лизингополучателем обязательств по оплате лизинговых платежей.

Страхование инвестиций

Предназначено для защиты российских инвесторов от риска утраты инвестиций в результате событий политического характера. Страховое покрытие распространяется на инвестиции, осуществленные за рубежом как в форме вложений в капитал иностранных компаний, так и предоставленных в качестве кредитов (займов), либо в иных формах.

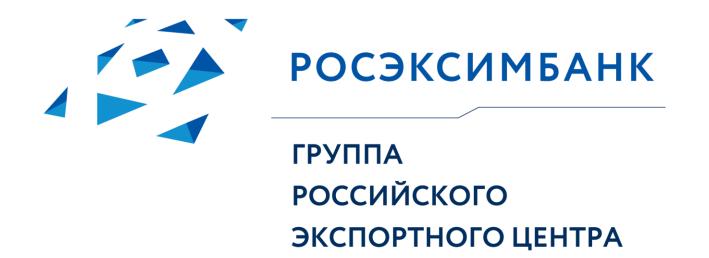
Страхование кредитов на создание экспортно-ориентированных производств

Предназначено для защиты российской или иностранной финансовой организации от риска невозврата кредита (и процентов по нему), предоставленного для реализации проекта по созданию экспортно-ориентированного производства на территории Российской Федерации, предусматривающего производство и последующий экспорт производимых товаров, работ и (или) услуг, и (или) на создание или модернизацию связанной с этим экспортно-ориентированным производством инфраструктуры.

КРЕДИТНО-ГАРАНТИЙНАЯ ПОДДЕРЖКА БИЗНЕСА

АО «РОСЭКСИМБАНК» ЯВЛЯЕТСЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМ ИНСТИТУТОМ И ПРИЗВАН СФОРМИРОВАТЬ ОСНОВУ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТЕРОВ, КЛЮЧЕВЫМИ ЦЕЛЯМИ КОТОРОЙ ЯВЛЯЮТСЯ:

- стимулирование развития несырьевого экспорта;
- обеспечение диверсификации (как продуктовой, так и географической);
- сохранение и последующее упрочение позиций товаров и услуг из России на мировых рынках;
- увеличение объемов экспорта как одного из основных драйверов развития экономики;
- создание условий для выхода новых российских производителей на зарубежные рынки;
- усиление интеграции России в процессы международной кооперации.



Основная цель деятельности Банка — предоставление финансовой поддержки, организационно и экономически доступной широкому кругу экспортёров, и во многом определяющей конкурентоспособность российской экспортной продукции с высокой добавленной стоимостью и услуг на внешних рынках: конкуренция на внешних рынках идет, прежде всего, не в части продукции, а в части условий финансирования ее приобретения, которые могут предложить экспортеры (через свои банки). Это подтверждается анализом факторов и тенденций, сформировавшихся в мировой торговле в последние 35-40 лет.

АО «РОСЭКСИМБАНК» входит в Группу Внешэкономбанка. Банк является членом следующих организаций:

Ассоциация российских банков (АРБ); Московская биржа; Российский финансово-банковский союз (РФБС); РОССВИФТ; S.W.I.F.T.;

Ассоциация участников вексельного рынка (АУВЕР); Некоммерческое партнерство «Национальный комитет содействия экономическому сотрудничеству со странами Латинской Америки».

БАНК ПРЕДОСТАВЛЯЕТ ФИНАНСИРОВАНИЕ:

Экспортерам российской продукции или услуг;

- Российским производителям, поставляющим продукцию на экспорт посредством торговых домов или агентов;
- Иностранным покупателям российской продукции;
- Зарубежным финансовым институтам в целях финансирования контрактов на приобретение российской продукции и услуг.

Год создания: 1994 Лицензия ЦБ РФ

№ 2790–г от 05.02.2015 г.

Уставный капитал: 20, 751 млрд рублей

АО «РОСЭКСИМБАНК» имеет долгосрочный рейтинг кредитоспособности в иностранной валюте международного рейтингового агентства Moody's Investors Service на уровне «Ва1», а также индивидуальный рейтинг кредитоспособности «А++» со стабильным прогнозом Рейтингового Агентства RAEX («Эксперт РА»).

КРЕДИТЫ НА ПОДДЕРЖКУ ЭКСПОРТА

Продуктовая линейка АО «РОСЭКСИМБАНК» разработана с целью обеспечить поддержку экспортных контрактов на всех этапах их реализации.

КРЕДИТ ЭКСПОРТЕРУ:

Предэкспортное финансирование:
 Финансирование расходов по экспортному контракту;

Финансирование текущих расходов по экспортным поставкам.

II. Постэкспортное финансирование: Финансирование коммерческого кредита экспортера;

Финансирование торгового оборота с иностранными покупателями.

КРЕДИТ ПОКУПАТЕЛЮ:

Прямой кредит иностранному покупателю; Финансирование через подтвержденный аккредитив; Кредит банку иностранного покупателя.

УСЛОВИЯ КРЕДИТОВАНИЯ:

Заемщик – импортер/банк импортера/экспортер/российский производитель; Доля российской составляющей в экспортном контракте – не менее 30%;

Размер кредита — 85-100% от суммы экспортного контракта; Валюта кредита — российский рубль или валюта экспортного контракта;

Срок кредитования – до 10 лет; Базовое обеспечение:

- Страховое покрытие АО «ЭКСАР»;
- Залог прав требования на получение экспортной выручки по экспортному контракту (договору комиссии между производителем и экспортером);
 - Поручительства собственников бизнеса.

УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ КРЕДИТОВ:

Вступление в силу экспортного контракта;

Открытие экспортером счета в АО «РОСЭКСИМБАНК»;

Открытие/перевод паспорта сделки в АО «РОСЭКСИМБАНК» по экспортному контракту.

ПРОГРАММА ПОДДЕРЖКИ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ ПРОДУКЦИИ

В рамках реализации запущенной совместно с Минпромторгом России программы поддержки экспорта высокотехнологичной продукции АО «РОСЭКСИМБАНК» предлагает кредиты по ставкам, которые позволяют значительно увеличить экспортные возможности компании. Кредитование доступно в рублях, долларах США и евро.

ЧТО БЫ ВОСПОЛЬЗОВАТЬСЯ ПРЕИМУЩЕСТВАМИ ПРОГРАММЫ:

- 1.Убедитесь, что товары или услуги, производимые или экспортируемые Вашей компанией, относятся к высокотехнологичному экспорту (перечень высокотехнологичной продукции, утверждённый Приказом Министерства промышленности и торговли Российской Федерации № 1809 от 02.07.2015);
- 2.Заполните Анкету экспортера на сайте и приложите ее к стандартному пакету документов кредитного продукта:

Прямой кредит иностранному покупателю; Кредит банку иностранного покупателя; Финансирование коммерческого кредита экспортера; Финансирование торгового оборота с иностранными покупателями.

3. Направьте пакет документов в банк.

БАНКОВСКИЕ ГАРАНТИИ НА ПОДДЕРЖКУ ЭКСПОРТА

Банк предоставляет все виды гарантий, необходимых экспортеру для заключения экспортного контракта или выполнения обязательств по нему:

- Тендерные гарантии;
- Гарантия возврата авансового платежа;

Гарантия надлежащего исполнения обязательств по экспортному контракту; Гарантия платежа.

УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ГАРАНТИИ

- Вступление в силу экспортного контракта или наличие тендерной документации;
 - Открытие экспортером счета в АО «РОСЭКСИМБАНК»;
 - Открытие/перевод паспорта сделки в АО «РОСЭКСИМБАНК» по экспортному контракту;
- Предоставляемый лимит должен быть обеспечен на всю сумму и срок действия гарантии.

РАСЧЕТНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ ЭКСПОРТЕРОВ

- Открытие и ведение расчетных счетов;
- Денежные переводы в российских рублях и иностранной валюте;
 - Конверсионные операции;
 - Услуги по валютному контролю за операциями юридических лиц;
 - Размещение свободных денежных средств в депозит;
 - Система «Клиент-Банк».

