ПРЕДВАРИТЕЛЬНОЕ ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

на оказание комплексной услуги по содействию в поиске и подборе иностранного покупателя

1. Наименование комплексной услуги:

Содействие в поиске и подборе иностранных дистрибьюторов и партнеров среди торговых сетей на территории Казахстана.

2. Заказчик:

Центр поддержки экспорта Волгоградской области

3. Получатель услуги: ООО «Волгоградтрубопласт»

4. Сроки оказания услуги: не позднее 20.12.2024г.

5. Комплексная услуга включает в себя следующие услуги:

1) поиск и подбор потенциальных иностранных покупателей для субъекта малого и среднего предпринимательства, осуществляющего или планирующего осуществлять экспортную деятельность, и формирование списков потенциальных иностранных покупателей, включая контактные данные (имя ответственного сотрудника иностранного хозяйствующего субъекта, телефон, адрес электронной почты), в том числе с использованием базы данных иностранных покупателей, формируемой по итогам реализации услуг Центра поддержки экспорта Волгоградской области.

Список потенциальных иностранных покупателей должен включать холодную базу партнёров.

2) сопровождение переговорного процесса, включая ведение коммерческой корреспонденции, первичные телефонные переговоры и (или) переговоры с использованием видео-конференц-связи, содействие в проведении деловых переговоров. Должно быть проведены переговоры в формате видеоконференцсвязи с не менее 5 целевыми компаниями; с присутствием сотрудника ЦПЭ и представителя ООО «Волгоградтрубопласт».

3)предусмотрено вознаграждение в случае заключения экспортного/ых контракта/ов на сумму не менее 600 000 тыс.рублей по итогам проведенных переговоров и отгрузки продукции ООО «Волггоградтрубопласт» по заключенному экспортному контракту до 20.12.2024г. ( не более 40 тыс.рублей за заключение 1 экспортного контракта по итогам проведенных переговоров и подтвержденной отгрузки продукции).

Факт отгрузки подтверждается:

- выставленным инвойсом;

-УПД.

6. Требования к отчётности:

- итоговый отчет (в текстовой форме (формат А4), с информацией об оказанных услугах в рамках технического задания, которое включает в себя: аналитическую справку по иностранному рынку; «холодная база» партнёров, проведение первичных переговоров в формате видеоконференцсвязи с не менее 5 целевыми компаниями из Казахстана с обсуждением коммерческих условий (соглашения о намерения, контракта) с подтверждающими скриншотами; комментарии по результатам общения с каждой компанией; информация о достигнутых договорённостях с заинтересованными покупателями на покупку продукции ООО «Волгоградтрубопласт»).

\* В случае заключения экспортного контракта к отчету приложить:

- контракт

- документы, подтверждающие отгрузку (инвойс, УПД).